



## BLIV NYBOLIG-INDEHAVER I KØBENHAVN SV

Drømmer du om at blive selvstændig? Og kunne du samtidig tænke dig at erobre markedet i Sydhavnen med et af de stærkeste ejendomsmæglerbrands i ryggen?

Så bliv en del af Nybolig – her står et stærkt bagland klar til at hjælpe dig godt fra start. Du får et struktureret opstartsforløb og løbende sparring med markedschef og kædekontor. Samtidig tilbyder vi faglig og personlig udvikling, gode kolleger og branchens største pengeinstitutsamarbejde.

Vi sørger for at klæde dig på til lederrollen. I det hele taget har vi stort fokus på udvikling og tilbyder løbende kurser både til dig og dine medarbejdere,” fortæller Markedschef Rene Greisgaard Petersen.

### Skab struktur, udvikling og en god forretning

På Teglhølmens Østkaj ligger din nye forretning. Her er det dig, der sætter holdet, udarbejder strategien og motiverer dit team til at nå jeres mål. Ledelse er derfor et vigtigt omdrejningspunkt i din hverdag, hvor du også har egne mægler-sager og deltager hands-on i dagligdagens opgaveløsning.

### Helt konkret kommer din dag til at gå med

- lave målsætninger for forretningen og arbejde med at sikre, at du og dit team når dem
- bestemme retningen for markedsføringen af din butik
- følge op på mål og KPI'er

*Nybolig er en af landets største ejendomsmæglerkæder. Vi består af godt 220 ejendomsmæglerforretninger, der tilsammen udgør en landsdækkende kæde af specialister inden for formidling af privatboliger og landbrug. Nybolig er en del af Nykredit Mægler A/S, som er 100% ejet af Nykredit.*

- sætte holdet, udvikle dine medarbejdere og sikre et godt arbejdsmiljø
- deltage i møder med kunder samt kommissionere og sælge ejendomme.

### Tydelig leder med solid forretningssans

Selvom det er afgørende at have næse for købmandskabet, er det lige så vigtigt for din succes, at du har gode lederevner og lyst til at udvikle et team. Du forstår at sætte klare mål, men du er også kendt for din evne til at motivere og få andre med på rejsen.

### Derudover forstiller vi os, at du

- har konkret ledelseserfaring, men det er ikke et must
- er registreret ejendomsmægler, der allerede har skabt stærke resultater
- har stor erfaring med at kommissionere og sælge ejerboliger
- har gode kommunikationsevner, som du forstår at sætte i spil over for både medarbejdere og kunder.

### Lyder det som noget for dig?

Send din ansøgning og dit CV til [rgp@nykredit.dk](mailto:rgp@nykredit.dk) hurtigst muligt. Har du spørgsmål til, hvad det vil sige at være indehaver, er du velkommen til at kontakte markedschef René Greisgaard Petersen på 2362 1780 eller [rgp@nykredit.dk](mailto:rgp@nykredit.dk).

## Nybolig København SV

Mægler Mæglersén

Nørregade 49 · 1165 København K  
[rgp@nybolig.dk](mailto:rgp@nybolig.dk) · Tlf. 2382 1780

