

Supersælger?

Vi søger ny salgstraineer:

Da vi har travlt med at gøre boligdrømme til virkelighed, søger vi en salgstraineer.

Vi forventer, at du har det rigtige gear og brænder for branchen.

Det forventes, at du har et unikt drive og en udviklet vindermentalitet.

Du skal trives med en travl hverdag og skal kunne lide dialogen med kunder.

Du har formentlig allerede erfaring med salg - du kan være uddannet finansøkonom, dette er dog ikke et krav.

Arbejdsopgaver:

- Fremvisninger og salg af alle boligtyper.
- Passe telefoner og bookning af aftaler.
- Almindelig forefaldende kontorarbejde.
- Arbejde hver søndag, mod at du får en ugentlige fridag i løbet af ugen.

Dine kvalifikationer:

- Du har vindermentalitet og vil være nummer 1.
- Du er villig til at lære og yde en indsats.
- Du er salgs- og serviceminded ud over det sædvanlige.
- Du er systematisk og struktureret.
- Du er selvstændig og pligttopfyldende.
- Du formulerer dig tydeligt i skrift og tale på dansk.
- Du har humor og glimt i øjet samt et højt drive.
- Du er en holdspiller og fleksibel indstillet – også overfor varierende arbejdstider.
- Kørekort og egen bil.

Vi tilbyder dig:

- En spændende branche med gode lønmuligheder.
- Et team af dygtige og dynamiske kollegaer.
- En 2-årige trainee stilling med faglige og personlige udviklingsmuligheder.
- Læring om ejendomshandel fra start til slut.

Vil du vide mere om jobbet, kan du kontakte Nybolig Rødovre Peter Ragn Pfeffer på telefon 2113 0801. Vi ansætter hurtigst muligt, når den rigtige kandidat er fundet.

Ansøgningsfrist d.15 marts. Send ansøgningen på mail til prp@nybolig.dk.